

Re cursos cincing

Cómo sostener los
movimientos sociales a través
de la provisión comunitaria

Cómo dotar
de recursos
a su
comunidad



Africans in
the **Diaspora**

Words
by Zahra Dalilah

- **3** Introducción
- **16** ¿Qué es la recaudación de fondos de base / provisión comunitaria?
- **24** Casos prácticos
- **46** ¿Cómo podría aportar recursos a su comunidad?
- **56** ¿Cómo podría su comunidad brindarle recursos?
- **64** Conclusión

Introducción

Las comunidades Africanas, Afrodescendientes y Negras están llenas de líderes destacados y activistas de movimientos sociales y ambientales que tienen la visión, el análisis político y las habilidades para implementar, a escala, el cambio que nuestro planeta necesita.

Lamentablemente, con mucha frecuencia, una de las realidades más agotadoras y contraproducentes de estas comunidades y movimientos es la lucha por acceder a los recursos para apoyar el desarrollo de su trabajo.

Las instituciones filantrópicas o los financiadores pueden cerrar parte de la brecha de recursos otorgando subvenciones a los movimientos. Pero no hay suficientes financiadores que financien movimientos, financien movimientos liderados por personas Negras, o financien movimientos liderados por personas Negras en el Sur Global. La gran mayoría de los dólares filantrópicos generados en el Norte Global se quedan en el Norte Global (recurso en inglés), y no gran parte termina en manos de las comunidades afrodescendientes y negras.

“Al conectar a las mujeres negras donantes con organizaciones feministas Negras de base, hemos cambiado la narrativa de cómo las mujeres negras crean, sostienen y financian sus propios movimientos.

Somos un modelo para el sector filantrópico; somos la financiación solidaria que merecen las mujeres negra”

Fondo feminista negro (Black Feminist Fund)

Por ejemplo, el año pasado, el Black Feminist Fund publicó una investigación que demuestra que solo el 0.1% del dinero filantrópico del mundo se destina a activistas feministas negras (recurso en inglés). Además, la filantropía institucional y los mecanismos de financiación que utiliza

a menudo pueden corromper y obstaculizar el trabajo en lugar de simplemente proporcionar los recursos necesarios y seguir adelante. Esto sucede a menudo cuando la filantropía institucional cae en tres agujeros comunes.

1. Filantropía institucional basada en tendencias

La filantropía tiende a trabajar en diferentes tendencias que van y vienen. Desafortunadamente, la pobreza no va y viene y tampoco el capitalismo. La filantropía a menudo carece de algo, ya que su enfoque en la innovación lo aleja de la construcción crucial larga y lenta necesaria para gran parte del trabajo de movimiento. Las fundaciones veleidas a menudo cambian sus áreas de enfoque o intereses con poco tiempo de transición, extrayendo fondos e infraestructura que se ha convertido en un elemento básico para los movimientos que apoyaban, para desviarlos a otros lugares. Es raro (¡pero existe!) que las fundaciones aporten de manera estable y consistente a los movimientos, independientemente de las tendencias cambiantes. Esto debería ser la norma y no la excepción.

2. Instituciones filantrópicas como adversas al riesgo

Las instituciones filantrópicas generalmente se rigen por una serie de reglas complejas y leyes establecidas que se implementan para proteger el dinero y los privilegios. Como

resultado, las instituciones son increíblemente adversas al riesgo. El contexto en el que operan los movimientos es impredecible y cambia rápidamente, por lo que deben asumir riesgos.

“A menudo, los movimientos más audaces y atrevidos, los que tienen la capacidad de lograr el cambio más radical, impactante y curativo son los que se perciben como los de mayor riesgo para financiar. Tal vez, no están operando dentro de sus fronteras o no están registrados en un formato que pueda financiar.

Además, si sus gobiernos les excluyen, pueden tener dificultades para acceder a las instituciones financieras o para obtener seguro para sus activos. Por razones de seguridad, es posible que no siempre puedan compartir muchos detalles sobre sus planes, podrían estar trabajando en áreas remotas que no siempre son apropiadas para visitas regulares, o en países que están aislados en el escenario global, lo que genera una gran cantidad de complicaciones cuando se trata de transferencias financieras”

Zahra Dalilah

From “What right do we have to avoid risk when movement leaders face death for daring to make change?” published on the AiD blog.

Muchas veces, estos riesgos han puesto en peligro sus vidas y comunidades, mientras que las instituciones se quedan en sus zonas de confort anidadas en la protección del patrimonio, dejando de apoyar el trabajo con mayor capacidad de impacto de cambio.

3. Las instituciones filantrópicas ejercen el poder para establecer e influir en las agendas políticas

El proceso de creación de un fondo a menudo requiere el desarrollo de criterios que dicten para quién es apropiado el fondo. Estos parámetros a menudo se convierten en un mecanismo a través del cual las instituciones filantrópicas establecen la agenda de lo que trabajará la gente de base.

Cuando el poder y el control se concentran en manos del dinero, las ideas y visiones se conceden para satisfacer las demandas filantrópicas.

La fundación de Bill y Melinda Gates es un gran ejemplo de esto. Su inversión de dinero en la lucha contra la

malaria se ha centrado en “productos patentados¹ como nuevos insecticidas y medicamentos para contrarrestar la resistencia; vacunas; y mosquitos genéticamente modificados (GM) y mosquitos de impulso genético.” (recurso en inglés).

Como resultado, aquellos que denuncian el uso de la modificación genética y la atención médica privatizada y patentada como solución han quedado marginados en la conversación. El deseo de vivir libre de los daños de la malaria empuja a la sociedad civil a comprometerse y ajustarse al camino trazado por la fundación Gates en lugar de soluciones holísticas que lleguen a las causas fundamentales y aborden la desigualdad en salud, la ética farmacéutica corporativa y el mantenimiento de ecosistemas equilibrados.

La paradoja de las instituciones filantrópicas y la lógica del capital

Una paradoja inevitable de las instituciones filantrópicas es que comienzan con personas cuyas necesidades materiales han sido satisfechas en exceso y en abundancia, y apuntan

¹ Una patente otorga a le inventore [en este caso de un medicamento] el derecho a impedir que otros, durante un periodo limitado, fabriquen, utilicen o vendan la invención sin su permiso. Por lo tanto, los productos patentados no están ampliamente disponibles para el uso general y público, a menos que se haga expresamente.

a llegar a personas cuyas necesidades materiales no han sido suficientemente satisfechas o no han sido satisfechas en absoluto.

La filantropía institucional está diseñada para llegar fuera de su propio mundo y cada vez debe comenzar a generar confianza, conocimiento y comprensión de las comunidades a las que quiere apoyar.

Además, existe en un marco capitalista transaccional extractivo más amplio donde el capital es siempre la prioridad, y se gasta solo cuando hay un claro retorno de la inversión. Por lo tanto, el dinero está estrictamente protegido, a menudo con violencia burocrática o física, y solo se desprende de mala gana, si hay un beneficio inmediato y garantizado al hacerlo. En el contexto de la filantropía, el seguimiento y la evaluación es el proceso a través del cual se valora el retorno. Los resultados predeterminados se convierten en una condición restrictiva e inalcanzable de la concesión de subvenciones, ya que la fijación está en lo que la institución puede ver, tocar o sentir para tener la sensación de que están obteniendo el valor de su dinero, como sea que ellos decidan que se parezca.

“En Decolonising Economics tenemos patrocinadores que se comunican con nosotres todo el tiempo porque están encargando investigaciones. Es como si estuvieran tomando algo, abstrayéndolo tanto como sea posible y luego haciéndolo lo más complejo posible. Y tiene sentido porque la mayoría de las personas que trabajan en este tipo de cosas han tenido sus necesidades satisfechas la mayor parte de sus vidas, así que, ¿cómo podrías siquiera empezar a entender a las personas que no?”

Nonhlanhla Makuyana

Entonces, ¿cómo podría verse esto en su lugar?

Es posible dotar de recursos a nuestra comunidad nosotres mismos. Las comunidades pueden, hacen y tienen fondos mancomunados para sostener el trabajo comunitario esencial a nivel local, regional y transnacional. Vemos esto en los éxitos arrolladores del financiamiento colectivo durante la pandemia de COVID-19, un momento de crisis para tantas personas y organizaciones.

“Creo que siempre separo la filantropía como institución de la filantropía como práctica. Entonces, cuando piensas en ello como una práctica, la práctica se trata de lo que las personas dan dentro de sus comunidades. La gente de color en la filantropía, lo que les ha hecho realmente eficaces en su trabajo no es que se hayan integrado al sistema, sino el hecho de que han luchado contra él. Han vuelto a algunos de los instintos que tenían de sus comunidades y, de hecho, intentan implementar e inyectar eso en lo que es un sistema muy extractivo y paternalista”

Derek Bardowell

From “Why Black-Led Models Work” published in Speaking Back, Speaking Black magazine.

Las donaciones comunitarias a menudo eliminan gran parte de las deficiencias de la filantropía institucional, son más generosas, más sostenibles y permiten un trabajo de movimiento mejor y más profundo. Así es cómo.

Confianza

Los buenos financiadores dedicaron grandes cantidades de tiempo y dinero a generar confianza entre los donantes y las socias beneficiarias.

En el modelo de provisión comunitaria², la parte más difícil del trabajo ya está hecha. Mover dinero a través de una red de personas en relación entre sí significa que aquellos que invierten su dinero tienen una conexión y una comprensión más profundas del trabajo de movimiento en el que están invirtiendo dinero y aquellos que reciben fondos están más seguros en sus relaciones y tienen menos 'que probar' a sus donantes. Las ataduras, la burocracia y la monitorización y la evaluación se vuelven sutilmente redundantes y el enfoque puede centrarse más en apalancar fondos y hacer el trabajo del movimiento exclusivamente.

2 Modelo de provisión comunitaria: un término general para la recaudación de fondos y el aprovechamiento de los recursos mediante la puesta en común de base amplia de los recursos de muchas personas. Es cualquier modelo en el que la comunidad proporciona lo que se necesita.

Riesgo

Las comunidades que conocen la opresión estructural³ son menos susceptibles a las luces brillantes de las nuevas tendencias porque son sus propias realidades vividas las que están en juego. Además, están menos invertidas en la protección de la riqueza, ya que no es probable que ellos mismos estén en una posición de gran riqueza.

Esto significa que en el modelo de provisión comunitaria, la aversión al riesgo en nombre de la protección de la riqueza tiene menos sentido. La dedicación al éxito de los movimientos sociales⁴ que están tratando de desmantelar los sistemas de opresión es más fácil de aceptar cuando esos sistemas no funcionan para ti, más de lo que lo hacen para esos movimientos.

3 Oposición estructural: se refiere a los sistemas superpuestos que mantienen a las personas marginadas y sin poder, como el racismo, el clasismo, el sexismo, el colonialismo, la homofobia, etc., y las instituciones de la sociedad que los sustentan.

4 Movimientos sociales: un movimiento social es una constelación organizada de individuos y colectivos que trabajan juntos para lograr cambios sociales, ambientales o políticos.

Alcance

Dar desde los márgenes de la sociedad, es decir, de las comunidades Africanas, Afrodescendientes y Negras en un contexto de supremacía blanca, significa comenzar con un lente más afilado en términos de comprender la necesidad y el acceso al apoyo.

De esta manera, más dinero puede llegar a las partes de la sociedad que están demasiado marginadas o suprimidas y reprimidas para que el mundo de la filantropía las conozca.

Este conjunto de herramientas desempacará y explicará cómo la provisión comunitaria y la recaudación de fondos de base pueden apoyar el trabajo de los movimientos por la liberación social y ecológica.⁵

⁵ La liberación ecológica es la libertad de la opresión para todos los pueblos y todas las formas de vida, incluidos los seres no humanos.

¿Qué es la recaudación de fondos de base / provisión comunitaria?

¿Qué es la recaudación de fondos de base / provisión comunitaria?

En 2021, la economista feminista urea Mouzinho realizó una encuesta (recurso disponible en español) sobre las prácticas económicas liberadoras Africanas, Afrodescendientes y Negras contemporáneas. Esto buscó resaltar las formas en que las comunidades Africanas, Afrodescendientes y Negras de todo el mundo han establecido diferentes formas de relacionarse, intercambiar y mover recursos, incluyendo trabajo y dinero. En él ofrece una definición de “la economía”.

“Si ‘la economía’ se entiende como una serie de relaciones, instituciones y prácticas orientadas al sustento de los medios de subsistencia, [las tradiciones Afrocolombianas y

zimbabuenses de] *turno de dieta*¹ y *sociedades funerarias*² son, por lo tanto, un testimonio de que, en todo el mundo, las comunidades Africanas, Afrodescendientes y Negras han sido las custodias y artífices de economías colectivas, orientadas al cuidado, regenerativas y emancipatorias que han persistido más allá, junto y a pesar de la hegemonía de las relaciones sociales capitalistas”.

Esta cita es un recordatorio de las muchas formas en que nosotros, como comunidades Africanas, Afrodescendientes y Negras, estamos aportando recursos a nuestras comunidades. Económicamente cuando hay una pérdida

1 Entre las comunidades Afrodescendientes de Tumaco, en la región del Pacífico Sur de Colombia, existe la práctica del turno de dieta en el que durante 40 días después del nacimiento de un niño, los vecinos se organizan para completar las tareas del hogar, como cocinar, limpiar y cuidar a los ancianos o enfermos, permitiendo a las nuevas madres sanar sus cuerpos y recuperar energías para dar la bienvenida a sus hijos al mundo.

2 En Sudáfrica y Zimbabue, es una práctica común que las mujeres formen sociedades funerarias, esquemas contributivos a los que sus familias pueden recurrir en el momento en que fallece un ser querido. Arraigadas en la resistencia contra el empobrecimiento de las poblaciones indígenas Africanas durante los períodos del colonialismo y el apartheid (segregación racial), hoy en día, en el contexto del capitalismo neoliberal y el fracaso del estado, las sociedades funerarias siguen siendo esenciales para garantizar que los Africanos puedan tener una transición digna al final de la vida, incluida la observancia de los ritos funerarios tradicionales apropiados.

en la familia, con el trabajo de producción de alimentos y limpieza cuando han perdurado el parto.

Este conjunto de herramientas tiene como objetivo profundizar en la idea de cómo podría ser la provisión comunitaria y cómo podría apoyar a los movimientos sociales. ¿Cómo puede la comunidad brindar un apoyo eficaz a los movimientos sostenibles? ¿Qué puede ofrecer la recaudación de fondos de base, es decir, que no se obtienen a través de aplicaciones a las instituciones, para la prosperidad de los movimientos sociales?

Otras formas de recursos comunitarios que aprendimos de Âurea Mouzinho:

> Trabajo colectivo

“En Azezo, un pueblo rural de Etiopía, los campesinos se organizan en estructuras colectivas conocidas como wobbera, debo o wonfel, moviéndose de una granja a otra para gestionar el deshierbe y la cosecha durante el año agrícola. La misma práctica de llamar e involucrar a los miembros de la comunidad en el trabajo colectivo durante la siembra y la cosecha es central en el sistema agrícola tradicional Quilombola, conocido como mutirão.

En Colombia, una práctica similar se conoce como minga. En el contexto de la finca tradicional Afrocolombiana, la minga se emplea en territorios donde la tierra se utiliza colectivamente para actividades de autosuficiencia y sostenibilidad de los bienes comunes.”

› Ahorro colectivo

“La práctica de círculos de ahorro consiste en juntar dinero entregando una cantidad fija cada semana o mes. Los miembros del círculo se turnan para recibir los fondos comunes de forma rotativa. Sin embargo, los turnos pueden omitirse cuando un miembro tiene una necesidad urgente excepcional, como muerte o accidente.

En Angola, la práctica se conoce comúnmente como kixikila. Entre las comunidades Afrocolombianas, se le conoce como cadena. En Nigeria y otras partes de África occidental, se llama adashi. Las comunidades caribeñas en el Reino Unido denominan esta práctica como *pardner* o *susu*. *Gamey’a*, *ekub*, *chiquitique* y *cuchubal* son las denominaciones utilizadas en Egipto, Etiopía, Mozambique y Guatemala”.

Otras prácticas comunes de movimiento y organización de dinero en comunidades Africanas, Afrodescendientes y Negras:

› Remesas

O más comúnmente conocido como «enviar dinero a casa». Remesas es el término dado para la transferencia de dinero de alguien a una relación personal suya en otro país. Puede ser su pareja, amigo, xadre, madre o padre y/o toda la familia o el hogar. Cada año, los Africanos de la diáspora envían remesas de cientos de miles de millones de dólares estadounidenses que envían dinero a sus países de origen. En Somalia, las remesas superan toda la asistencia humanitaria y de desarrollo y representan más del 25% de la economía nacional (recurso en inglés).

› Instituciones religiosas

Para muchos Africanos, Afrodescendientes y personas Negras que forman parte de una institución religiosa dar semanal, mensual o anualmente es una tradición arraigada. En las iglesias, se fomenta el diezmo, el diezmo que dictaba originalmente el 10% de los ingresos de una persona debe entregarse a la iglesia, que a su vez apoya las necesidades de los demás. Es posible que ese

porcentaje ya no sea la norma en todos los ámbitos, pero persiste la práctica de dar una oferta periódica. En el Islam, el mes sagrado del Ramadán es un tiempo de gratitud y también de generosidad. La práctica del zak'at sugiere que se debe donar anualmente el 2.5 % de lo que tienes en líquido y activos.

Dar en el mes de Ramadán es enorme. Un ejemplo de cómo puede verse esto es la práctica del actor y humanitario gambiano-británico Cherno Jagne. En el Ramadán de 2022, corrió 150 km en un mes para recaudar £50,000 (recurso en inglés) para les refugiades afganes en EE. UU. y el Reino Unido. Reflexionando sobre su trayectoria con la recaudación de fondos, Cherno dijo: "Siento que, para mí, la importancia del Ramadán crece más y más cada año. Durante este mes, es muy agradable ser humilde y apreciar las cosas más pequeñas, como un vaso de agua, cuando rompes el ayuno. Para la mayoría de la comunidad musulmana, nos sentimos más sintonizados y conscientes de nosotros mismos durante este mes, así como un recordatorio de la importancia de dar a las personas de la sociedad marginadas económicamente".

› **Respuesta a la crisis humanitaria**

Las campañas de recaudación de fondos inmediatamente después de una crisis humanitaria siempre han sido un gran pilar de las donaciones de la diáspora y un sólido ejemplo del impacto de las donaciones de base. Inundaciones, terremotos, incendios, huracanes, deslizamientos de tierra, derrames de petróleo: la recaudación de fondos de respuesta urgente a menudo reúne grandes cantidades en las primeras horas y días de crisis.

Casos prácticos

Historias de provisión comunitaria de toda la diáspora



Axmed Maxamed
Somalia / Netherlands / Germany

“Yo era uno de los pocos khaniis somalíes visibles en línea, con mi nombre y mi cara en mis perfiles, siendo kuir abiertamente y sin disculpas.

Ser esa persona significa que otros khaniis¹ somalíes se comunicaron, enviaron mensajes, enviaron mensajes directos, principalmente sobre lo felices que están de ver a una persona abiertamente khaniis somalí kuir que también defiende a otros khaniis somalíes.

Luego, después de un tiempo, los mensajes también vinieron de personas que tenían una necesidad desesperada. A veces procedían de personas que habían enviado mensajes antes o de completos extraños. Las personas enviaban mensajes porque estaban en una situación muy difícil,

¹ Esta es la palabra que usa Axmed, que significa kuir. Algunos miembros de la comunidad kuir somalí lo están reclamando, pero al igual que lo queer, hay muchas personas que todavía lo ven como un problema.

con miedo porque estaban en un país donde no tenían documentos y no tenían conexiones con otros homosexuales somalíes. Se comunicaron en línea y me preguntaron si podía ayudarles. Estas eran personas que se escaparon de su familia, por ejemplo, y necesitaban un lugar para quedarse o una forma de sobrevivir. O personas que querían solicitar asilo en el lugar donde estaban pero no sabían cómo hacerlo, por ejemplo porque no hablan el idioma. Y luego me encontraron.

A menudo, lo que necesitan con más urgencia son fondos. Antes, cada vez que alguien se acercaba y necesitaba ayuda, yo pagaba de mi bolsillo. En algún momento llegó a ser tanto que ya no podía hacerlo, no podía pagarlo. Ya tenía una plataforma debido a mi trabajo en la música y el activismo, así que cuando la gente se acercaba y

“Se comunicaron en línea y me preguntaron si podía ayudarlos.”

necesitaba apoyo financiero, lo primero que me vino a la mente fue ‘está bien, lo compartiré en mi plataforma y veré si la gente puede ayudar’.

Por lo general, luego pongo mi enlace de PayPal para conectar fondos. Casi siempre no tienen los medios para conseguir el dinero directamente. A menudo son refugiadas que han huido de Somalia y otros países documentados o indocumentados. No tienen PayPal, no tienen forma de que les llegue el dinero, la única forma es que el dinero llegue a



mí y yo encuentre la manera de hacérselo llegar. La mayoría de las veces no puedo recaudar lo suficiente de lo que se necesita, así que yo mismo contribuyo un poco.

Enviar dinero y sobrevivir es una cosa y luego está la necesidad de sostenerse y poder continuar. Había alguien de una ciudad del este de África a quien ayudé financieramente y de otras maneras para ayudarlo a establecerse allí.

Cuando alguien que se acercó a mí estaba tratando de huir

a una ciudad en el este de África, le dije que conocía a una compañera somalí khaniis en una ciudad vecina de la región del este de África y le sugerí que fuera allí. Ambas están ahora juntas en comunidad y se están conectando gradualmente con otros.

“No importa cuán opresivo sea un gobierno o una sociedad, siempre hay personas que se resisten y la clave es encontrarles.”

Recientemente me pidieron que les ayudara a establecer una pequeña empresa y pude hacerlo a través de la recaudación de fondos de ayuda mutua y fondos adicionales que agregué. Su objetivo es usar las ganancias de este negocio para mantenerse y que esto continúe en manos kuir somalíes, incluso si se fueran a otros países. Su deseo también es que sea un centro para otros homosexuales somalíes que son nuevas en el país”.

¿Que funciona?

Confianza

La confianza permite que la infraestructura básica y el apoyo rápido sean fácilmente accesibles incluso para aquellos que son demasiado vulnerables o marginados en una sociedad para acceder a la infraestructura financiera formal. Al ganarse la confianza de los donantes, Axmed puede ser ligero, receptivo, eficiente y efectivo con sus donaciones.

¿Cuáles son las amenazas?

Capacidad

Axmed nombró que su capacidad es limitada y que necesita más apoyo para que las cosas puedan suceder en su ausencia. Es común que cuando organizamos las cosas por nuestra cuenta, tratar de compartir la propiedad y la responsabilidad de nuestros proyectos y transferir las relaciones requiere trabajo. Construir proyectos como este en colaboración con estructuras de apoyo alrededor podría evitar golpear ese muro de capacidad.

¿Dónde cree Axmed que están las brechas?

1. Instituciones financieras racistas

“Las empresas de transferencia de dinero son muy racistas e islamofóbicas. Si quieres enviar dinero a África del Este, te cuestionan mucho. La mayor parte del tiempo recurro a xawala somalí cuya clientela es 90% somalí.”

2. Mejor infraestructura

“Lo que he notado es que casi el 100 % de las personas que han pedido ayuda son hombres cis o personas socializadas como hombres. Esto no significa que las personas kuir somalíes de otros géneros no necesiten ayuda, solo significa que eso es lo que soy.

Si hubiera una entidad, las personas que no son como yo pero que están necesitadas tendrían un lugar al que acudir. Me gustaría configurar eso, pero no tengo la capacidad.”

3. Diversidad en dar

“Casi siempre son las mismas personas las que dan. Según el alcance de una llamada y quién la comparte, siempre hay algunos nombres nuevos. La mayoría de las veces son personas que ya han apoyado otras llamadas que hice. El 90% de las personas son negras u otras personas racializadas, personas que también son kuir. La urgencia es tan alta que incluso las personas que no tienen mucho de

sobra sienten la necesidad de dar. Pero es triste que siempre recaiga sobre las mismas personas.”

¿Cuál es el consejo de Axmed sobre cómo recaudar fondos en forma de bricolaje o DIY para su comunidad?

“Encuentra la necesidad de apoyo directo porque estés donde estés hay alguien a tu alrededor que necesita apoyo directo. Encuentra a las personas que ya lo están haciendo. Pregúnteles qué puede hacer usted, si la recaudación de fondos es útil. No hay un ‘plan de cinco puntos’, pero creo que estas cosas son importantes.”

Si desea contribuir mensual o periódicamente con el trabajo de Axmed, puede hacerlo a través de paypal.me/axm3d o enviarle un correo electrónico a axm3dm@gmail.com con el asunto 'Queer Somali Support' o enviarle un mensaje en [Twitter](#) o [Instagram](#) @axmedamiinmax en ambos. Si no puede contribuir pero conoce a personas que sí lo pueden hacer, compártalo con ellos. Además, si puede ayudarle a configurar una entidad o un sitio web, comuníquese con él.



Nonhlanhla Makuyana Zimbabue / Reino Unido

“He estado pensando mucho en cómo, cuando yo era niño, mi abuela era la recaudadora del dinero, en las sociedades funerarias.

› **About Nonhlanhla Makuyana**

Nonhlanhla Makuyana (elli) es educadora, artista multidisciplinar y organizadora de la nueva economía. Es cofundadora de [Decolonising Economics](#), un colectivo de base que trabaja en la construcción de un movimiento de nueva economía arraigado en los principios de la justicia racial y la lucha decolonial. Su trabajo consiste en invertir en las comunidades de color que trabajan para construir una democracia económica, posibilitando la elaboración de estrategias compartidas, la distribución de recursos y la aportación de conocimientos especializados.

Es una parte tan grande de la comunidad que si necesita algo, está disponible para usted si le pregunta a alguien. Eso es algo que se organizó, y muchas relaciones se organizan en torno a eso.

“No puedes tomar lo que hizo mi abuela y luego ponerlo en cincuenta situaciones diferentes o generalizarlo.”

La gente quiere lugares para dormir, la gente quiere comer, tener buenas experiencias. En los espacios de filantropía había tanta complejidad y una necesidad de teorizar, hacerlo académico. Si la gente necesita cosas, simplemente

dáselas. Solo es eso.

Comience con personas de su comunidad inmediata. Los financiadores a menudo intentan llegar a personas en tantos lugares diferentes de una manera que a veces crea mucho daño. Tratan de generalizar necesidades que en realidad son bastante específicas, lo que tiene sentido porque las personas que trabajan en esto a menudo siempre han tenido sus necesidades materiales satisfechas.

Volviendo a mi abuela y la sociedad funeraria, aunque ella no es una financiadora, ese pequeño ecosistema en las relaciones que tenía en su red inmediata era lo importante. No puedes tomar lo que hizo mi abuela y luego ponerlo en cincuenta situaciones diferentes o generalizarlo. Tal vez esa

sea la diferencia entre la financiación y las donaciones de base. No sé.”

Anónimo

“Tengo un amigo que organiza en torno a la liberación negra.

Fueron a la universidad con esta persona que era mitad negra, mitad blanca, de 21 años y había heredado todo este dinero del lado de su padre (su lado blanco).

“Luego dividimos todo el dinero entre todos, financiando alrededor de 25 personas y grupos de base entre £2k-5k.”

Aparentemente, su padre había mentido sobre la historia familiar, por lo que ni siquiera sabían que el dinero estaba allí hasta que lo heredaron.

Me integraron y hablamos sobre lo que queríamos hacer con el dinero.

Queríamos apoyar a las personas negras que se estaban organizando y que probablemente nunca antes habían recibido financiación. Y también gente que había hecho mucho trabajo pero que nunca había recibido dinero por ese trabajo. Por ejemplo, por pequeñas cantidades de apoyo que algunas personas ofrecen a otras, pero que no se pagarán o no recibirán financiación.

Dividí el dinero en pequeñas partes diferentes. Teníamos un “fondo de supervivencia de emergencia” para cosas como alquiler, depósito, facturas, deudas. ‘Sanación y medicina’ para terapia, fisioterapia, odontología y ‘regalo’ para personas, grupos y colectivos a los que queríamos apoyar. Luego dividimos todo el dinero entre todos, financiando alrededor de 25 personas y grupos de base entre £2k-5k.

“Estábamos como ‘toma el dinero y haz lo que quieras con él.’”

La persona no quería ningún informe, ni estaba interesada en que la gente supiera quién era. Solo quería transferir el dinero en su aplicación

bancaria y eso fue todo: la gente no tenía que saber que era ella. Intentamos no restarle capacidad a las individuos y grupos al no crear ningún trabajo que hacer, sino simplemente pedirles sus datos bancarios para depositar el efectivo.

El dinero era solo tiempo para hacer lo que querían. Algunas personas lo pusieron en una cuenta de ahorros para su hijo, algunas personas no querían el dinero. Financiamos colectivos liderados por personas kuir y trans, organizadores liderados por inmigrantes que trabajan en la migración, colectivos políticos espirituales que nunca habían recibido financiamiento y dejamos £5k a otros recaudadores de fondos para más adelante.

Estábamos como ‘toma el dinero y haz lo que quieras con él’. Al final, no queremos oír hablar de eso.



Stella Dadzie **Ghana / Reino Unido**

“El dinero siempre fue necesario pero en un contexto muy diferente.”

> Acerca de Stella Dadzie

Stella Dadzie es una activista feminista Negra y miembro fundadora de la Organización de Mujeres de Ascendencia Africana y Asiática (OWAAD, por sus siglas en inglés), así como ex miembro del grupo de Mujeres Negras de Brixton. Activa a finales de los años 70 y 80 como parte del movimiento británico por los derechos civiles, recientemente se la describió como una de las «abuelas» del feminismo negro en el Reino Unido. Es una escritora e historiadora publicada, mejor conocida por *The Heart of the Race: Black Women's lives in Britain*, que ganó el premio Martin Luther King Award for Literature de 1985 y *A Kick in the Belly: Women, Slavery and Resistance*, publicado en octubre de 2021.

¿Cómo fue la recaudación de fondos para un movimiento feminista negro en las décadas de 1970 y 1980 en Londres?

En primer lugar, advierto esto diciendo que estoy retrocediendo cuarenta o cincuenta años atrás recordando esto.

El dinero siempre fue necesario pero en un contexto muy diferente. No contaba con mecanismos de entrega de fondos, por lo que se esperaba que fuera autosuficiente.

“No teníamos grandes recursos y no necesitábamos grandes recursos.”

Si necesitábamos dinero, no pensábamos en organizar un mercadillo, un blues*.

En OWAAD, la forma en que recaudamos dinero fue mediante el cobro

de una pequeña cuota de membresía que nos permitió tener algún tipo de dinero disponible si fuera necesario. Vendimos nuestro boletín, a menudo reunimos dinero entre nosotres mismoes. No teníamos grandes recursos y no necesitábamos grandes recursos. Nunca se pagó a nadie. Probablemente gastamos, en total, unos cientos de libras al año.

Muy a menudo nos reuníamos en las habitaciones delanteras de las personas o en los espacios comunitarios locales que estaban disponibles para nosotres. Hoy en día, la gente espera una especie de remuneración si alquila su espacio, lo cual no era el caso. No recuerdo haber necesitado nunca una gran cantidad de dinero. Para las conferencias de OWAAD, uno de los miembros habría negociado un espacio para que lo usáramos de forma gratuita. Además, había una expectativa creciente de que la Autoridad Local nos facilitara ese tipo de espacios. En Tottenham no pensamos nada de presionar al ayuntamiento por un antiguo edificio escolar que ya no estaba en uso y básicamente nos lo dieron para usarlo como centro de mujeres.”

› **Cómo se sostenían los movimientos feministas Negros del Londres de los años 70**

- **Ventas mixtas** – recolectar ropa, libros, artículos para el hogar, etc. donados y revenderlos.
- **Periódicos** – redacción, impresión y venta de medios independientes.
- **Membresía** – cobrar una tarifa nominal para cubrir los costos básicos
- **Pasar la lata** – traquetear una lata en lugares concurridos para que las personas puedan donar a cambio de mercancía.
- ***'Blues'** – organizar fiestas de baile y cobrar por la entrada y las bebidas / reunir donaciones de la multitud.

¿Cómo se relacionaban las personas en los movimientos con el dinero?

Algunas de las mujeres del Grupo de Mujeres Negras de Brixton provenían de un contexto de Pantera Negra donde la autosuficiencia era uno de los principios clave de la organización. La idea de que tenemos que aprender a hacer estas cosas por nosotres mismas.

“Hubo mucha colectividad, trabajando juntas, asegurándose de que todes estuvieran bien.”

Además de la influencia del poder Negro, también existía esta noción Panafricana de hermandad, cuidado colectivo. No estoy tratando de idealizarlo, tuvimos nuestros ismos y cismas y

megalómanes y todas las cosas que suceden. Pero había una sensación de que somos una familia, la familia Africana. Les que no tenían fueron apoyades siempre que fue posible.

Por ejemplo, si nos enterábamos que una hermana tenía dificultades para pagar su boleto para llegar a una conferencia o reunión, juntábamos nuestros recursos para asegurarnos de que tuviera un boleto. Hubo mucha colectividad, trabajando juntas, asegurándose de que todes estuvieran bien.

› **Tres razones ideológicas clave para pensar más allá de la financiación mediante subvenciones**

- La noción de Black Power (poder negro) de la autosuficiencia
- El marco solidario del Panafricanismo.
- Resistencia al 'dividir y gobernar' de los fondos competitivos.

¿Qué sucedió cuando la financiación de subvenciones estuvo disponible por primera vez?

“Viste que las personas tenían que modificar lo que estaban haciendo para ajustarse a los criterios de financiación.”

Después de 1981, luego de levantamientos generalizados en todo el Reino Unido, aparecieron unidades de Igualdad racial e Igualdad de mujeres por todas partes.

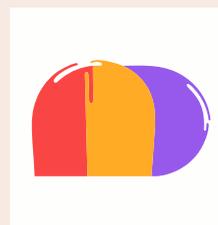
Todes tenían acceso a una fuente de dinero, por lo que durante un período de tiempo hubo un mecanismo para acceder a fondos para cosas específicas. Usted solicitaba sobre la base de su origen étnico, solicitaba sobre la base de un conjunto muy específico de metas y objetivos que a menudo eran determinados por le donante de fondos. De una manera muy sutil y subliminal, vio que las personas tenían que modificar lo que estaban haciendo para ajustarse a los criterios de financiación.

El impacto en nuestras comunidades fue un grado de dividir y gobernar, pero también una disminución de esa autosuficiencia porque ya no sentías la necesidad de recaudar los fondos por ti mismo. Es un acto de equilibrio, ser totalmente autosuficiente y no tan orgulloso o desconfiado

como para no aceptar dinero de nadie. Tiene que haber un medio feliz en algún lugar entre esos extremos.

> La trampa de las subvenciones en el contexto del Reino Unido: antes y ahora

Entonces, como ahora, los donantes ejercían su poder para establecer e influir en las agendas políticas. Esto incluyó la división de grupos por etnia, por lo que las coaliciones multiétnicas tuvieron dificultades para obtener financiación y la solidaridad multiétnica tuvo menos recursos.



Africanes en la diáspora Estados Unidos

Africans in the Diaspora (AiD, por sus siglas en inglés) surgió como una plataforma de financiación colectiva, o crowdfunding

para demostrar el poderoso impacto que los recursos colectivos, las habilidades y las ideas de les Africanes, tanto en el continente como en la diáspora, pueden tener en lo que respecta al apoyo al liderazgo y el trabajo de las bases. Fundada en 2012, AiD imaginó una África autosuficiente. Sus co-fundadores crearon AiD como una plataforma para

conectar a los Africanos en la diáspora y en el continente comprometidos con el cambio transformador liderado, impulsado y poseído por Africanos.

En 2013, AiD lideró una exitosa campaña de recaudación de fondos “Año Nuevo, Nueva Ayuda” que recaudó más de \$36,000 dólares estadounidenses para tres socios del movimiento. En respuesta a la epidemia de Ébola, en 2014 AiD creó la campaña “África Responde”, liderada por la Directora Ejecutiva de Mil Corrientes, Solomé Lemma. La campaña recaudó más de \$100,000 para ocho organizaciones de base en Liberia y Sierra Leona.

¿Qué nos enseñó AiD?

AiD nos mostró que los Africanos dan, los Afrodescendientes dan, los Negres dan. Demostró que la redistribución de la riqueza liderada por Negres podría financiar un trabajo que no captaba la atención de los financiadores del Norte Global, y que a veces la mejor estrategia es Hágalo usted mismo.

Con una variedad de propósitos de recaudación de fondos, AiD demostró de manera crucial que la recaudación de fondos de la diáspora Africana podría ser sostenible y podría apoyar a los movimientos sociales no solo una vez sino repetidamente.

Y contrariamente a la creencia de que las personas solo retribuyen a su país de origen, AiD nos mostró que la diáspora al continente puede ser Panafricana.

¿Cómo podría aportar recursos a su comunidad?

¿Cómo podemos aplicar estos aprendizajes?

¿Cómo podría aportar recursos a su comunidad?

Enraizando tu práctica: ¿Qué escuchamos en nuestros casos prácticos y análisis?

1. Encuentra el espacio de mayor confianza

¿Dónde están mejor establecidas sus relaciones para apoyar la transferencia de recursos? ¿Dónde está la superposición entre lo que quieres dar y las relaciones sólidas y de confianza que tienes o que tiene sentido que desarrolles?

Por supuesto, es posible que necesitemos salir de nuestra burbuja para dar donde creemos que hay mayor necesidad. Puede que no. Pero identificar dónde están mejor los nexos de confianza nos permite ver por dónde empezar y qué trabajo de fomento de la confianza deberíamos tener en cuenta en nuestro proceso.

2. Purificándonos de la lógica capitalista

Libere la idea de que puede controlar el impacto de este dinero. El acto de dar termina cuando se completa la transferencia de recursos. No espere un retorno de la inversión. Libera el recurso y ten fe en el resto.

Libere la idea de que tener dinero o acceso a él hace que alguien sea especial o digno. No somos más o menos especiales por nuestra proximidad a la riqueza.

Las narrativas de la meritocracia son omnipresentes, por lo que debemos ser conscientes de dónde se han abierto camino a través de nosotros.

Medita sobre la noción de que el dinero es poder. Sí, la retirada o liberación de dinero se utiliza como herramienta de coerción. Sí, los movimientos se han movido con o sin recursos durante siglos. Los pueblos esclavizados se levantaron de la abyección, las tierras colonizadas protegieron a los guerrilleros colonizados cuyos ejércitos se construyeron utilizando una fracción de los recursos disponibles para sus opresores que pronto serían derrotados.

Hay muchas realidades contradictorias en torno al papel del dinero en nuestro mundo. Cuando junte y trabaje con dinero, pregúntese en cuáles cree. ¿Cómo está afectando eso la forma en que ejerce el poder en tu trabajo? ¿Cómo se alinea o desalinea esto con los valores que lo llevaron al trabajo en primer lugar?

3. Centrando el espíritu de solidaridad Panafricana, autosuficiencia y satisfacción de necesidades no satisfechas¹

Si está luchando por deshacerse de los últimos jirones del control del capitalismo, centrarse en el espíritu panafricano de solidaridad puede ofrecer un ancla que ilumine nuestra interconexión e interdependencia. Principios como ubuntu - Yo soy porque nosotros somos - nos recuerdan que el individualismo fue solo un mito. Todos somos piezas esenciales del rompecabezas y la solidaridad significa hacer que cada pieza sea tan sólida como la siguiente.

“No ser un financiador es reflexionar sobre los pequeños ecosistemas en los que existe y [ver lo que puede hacer dentro de su] red inmediata. No puede tomar lo que hizo mi abuela y luego ponerlo en 50 diferentes situaciones o generalizarlo. Tal vez esa sea la diferencia entre la financiación y las donaciones de base”

Nonhlanhla Makuyana

¹ Necesidades insatisfechas: un término que se usa a menudo en referencia a la salud física y mental, donde alguien que busca ayuda deja una interacción sin el cuidado, la atención y/o la resolución suficientes. La sociedad también puede fallar en satisfacer las necesidades al crear y reproducir sistemas en los que las personas no reciben suficiente apoyo ni atención material o emocional.

Ser o no ser (financiadore)

En una conversación con Nonhlanhla y Axmed vimos surgir la cuestión de la infraestructura y la profesionalización. Entonces, ¿dónde está la línea entre la provisión comunitaria y ser financiadore? ¿Necesitamos esta línea en absoluto o deberíamos estar abiertos a convertirnos en donantes?

Lo que estamos evitando

La burocracia en nombre de la burocracia. Aquí es donde se crean instituciones porque se necesita infraestructura y luego la infraestructura genera burocracia que genera más y más empleos. A menudo, en este punto, la institución busca sustentarse en la preservación de puestos de trabajo más que en el impulso hacia el logro de un propósito y queda atrapada en un ciclo de crecimiento sin sentido.

Lo que nosotres queremos

Infraestructura sostenible. Para permitir un movimiento fluido y constante de dinero a donde se necesita. ¿Cómo sería detenerse en la infraestructura y profundizar en las relaciones que la sustentan y no profundizar en las redes burocráticas? La sugerencia de Axmed fue un sitio web increíblemente de baja tecnología que se encontraba en la línea de «suficiente infraestructura para ser sostenible, y no demasiado para volverse demasiado burocrático». ¿Cómo podría ser eso para ti?

“Si hubiera una entidad, las personas que no son como yo pero que están necesitadas tendrían un lugar al que acudir. Me gustaría configurar eso, pero no tengo la capacidad.”

Axmed Maxamed

¿Cómo se ve el dar bien?

Al donar a los movimientos sociales, durante un largo período de tiempo, por primera vez aquí hay algunos enfoques clave que ayudarán a que el dinero que mueves sea lo menos obstructivo posible.

> Flexible, básico y a largo plazo cuando sea posible

En palabras de Nonhlanhla “muchas necesidades están de moda incluso cuando siempre están ahí”. Financiar lo que ya no está de moda porque todavía no tiene suficientes recursos es esencial.

Financiar el trabajo basado en proyectos sin financiar la infraestructura central que lo sustenta también aplica una presión improductiva a las socias. Financiar personas, colectivos u organizaciones pero nunca proyectos solos. El cambio también lleva tiempo. Financie durante varios años donde pueda.

> Toma de decisiones responsable

Ya sea que se utilicen modelos participativos de otorgamiento de subvenciones, solo se inviten fondos o se abran procesos de solicitud, hay varias maneras en que el privilegio y el sesgo aparecen en los procesos de selección. Asegúrese de tener varios ojos en su proceso de selección que puedan dar cuenta de cómo la clase, la proximidad a la blancura, las nociones racializadas de «profesionalismo», etc., están coloreando su proceso de toma de decisiones.

> Aprendizaje continuo basado en la confianza mutua

Es mucho trabajo rastrear cómo la gente usa su dinero. Infla enormemente el trabajo de quien da y recibe el dinero. No informar puede significar casi ninguna burocracia: esto puede ser un sueño donde sea legalmente viable. Por lo tanto, el motivo detrás de los sistemas de monitoreo, evaluación y aprendizaje debe ser interrogado rigurosamente.

Las instituciones filantrópicas dirigidas por personas blancas generalmente usan el monitoreo y la evaluación para asegurarse de que lo que pensaban que estaban financiando, es de hecho lo que financian. Además, el monitoreo y la evaluación pueden proporcionar sistemas de retroalimentación efectivos para que comprenda lo que funciona y lo que no funciona sobre la forma en que está moviendo el dinero.

El monitoreo y la evaluación se vuelven cada vez menos relevantes cuanto más alto es la confianza antes de mover el dinero, y más aguda es la capacidad de le donante para identificar la necesidad. Antes de pasar por defecto a un seguimiento y una evaluación demasiado complicados, simplemente pregunte: ¿supervisar y evaluar para qué?



¿Cómo podría su comunidad brindarle recursos?

Si eres parte de un movimiento social o colectivo que quiere sostener su trabajo a través de la provisión comunitaria, hay una serie de modelos existentes para comenzar este viaje. Aquí hay algunos.

Financiación colectiva o Crowdfunding

> Ventajas

- Es un modelo probado y probado que ha apoyado a decenas de movimientos sociales.
- Es ruidoso y hace que su nombre salga a la luz, las personas a menudo aprenden sobre las organizaciones a través de los crowdfunders que administran.
- Siempre hay sorpresas: puede obtener más de lo que pide. En enero de 2022, la librería Negra, [New Beacon Books](#), (recurso en inglés), superó su objetivo de recaudación de fondos por £50,000 GBP en solo ocho días.

> Desventajas

- Siempre hay sorpresas: puede obtener menos de lo que espera.
- Cuanto más alto sea el perfil, más fondos traerá, construir un seguimiento virtual puede ser una desviación de la misión para su movimiento.

Papel de las pequeñas empresas

“Cuando las crisis ocurren en los países de origen, generalmente es un tema de discusión en los cafés y restaurantes frecuentados por esas comunidades.

Sé, por ejemplo, que durante estas sequías actuales, las empresas somalíes han estado donando parte de las ganancias para apoyar a las víctimas de la sequía en África Oriental. Cuando trabajé para el Movimiento Anti-Tribalismo (recurso en inglés), ayudé a establecer una beca universitaria internacional para estudiantes en Somalia. Las empresas somalíes locales alojaron nuestra máquina de donación digital en la caja para que los clientes pudieran donar al salir del restaurante”.

Faiza Ali

Portfolio Manager, Comic Relief, formerly of the Anti-Tribalism Movement.

Modelos de membresía

> Ventajas

- Los ingresos de membresía son consistentes y basados en la confianza.
- Puede cobrar en una escala móvil para que la membresía no sea una barrera para acceder.

> Desventajas

- Tienes que tener relaciones fuertes con tu base.
- Estos requieren números considerables para ganar dinero considerable.

Papel de los medios y fiestas

> Ventajas

- Si tener sus propios medios, un lugar para presentar sus propias narrativas e historias es beneficioso para su trabajo, esto puede tener un doble propósito.
- Organizar fiestas puede ser una buena manera de correr la voz sobre tu trabajo y conectarte también con la gente.

> Desventajas

- A diferencia de la era de Stella, la gente está mucho menos acostumbrada a pagar por los medios, tanto digitales como impresos. Esto puede dificultar la generación de confianza con la comunidad si sus medios requieren mucha presión y usted es percibido como un vendedor o especialista en mercadeo.
- Los gastos generales de las fiestas pueden ser costosos, por lo que es posible que necesite un modelo comercial bastante ajustado para evitar poner más capacidad de la que desea.

Personas influyentes

“Definitivamente hay un espacio para que las personas influyentes de la diáspora mejoren su impacto en este espacio. Todos vemos la diferencia que puede marcar un tuit o una publicación de una celebridad/influenciadora muy respetada.

A menudo, esto es bastante esporádico y se basa en problemas... Sería genial incluir formas en que la diáspora puede involucrar a personas influyentes a largo plazo”.

Faiza Ali

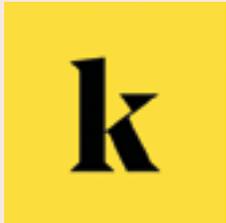
Portfolio Manager, Comic Relief, formerly of the [Anti-Tribalism Movement](#).

Con todos estos acercamientos, el desafío es equilibrar la misión y el propósito con la actividad de recaudación de fondos. Si está ofreciendo recompensas o productos a través de su membresía, medios de comunicación, fiestas o crowdfunders, esto ya debería tener sentido estratégico para que su movimiento produzca. De lo contrario, esto puede provocar un desvío de la misión en nombre de la recaudación de fondos, al igual que la financiación de subvenciones.

Provocación

¿Cómo pueden el crowdfunding y la recaudación de fondos de respuesta a crisis convertirse en un modelo sostenible?

La visión única de les Africanes en la diáspora puso a prueba la teoría de que la puesta en común de recursos podría servir a los movimientos, de forma continua. Esto tuvo éxito en el sentido de que múltiples financiadores colectivos, algunos temáticos por evento, otros temáticos por temporada, recaudaron lo suficiente como para otorgar fondos a les socios del movimiento. Lamentablemente, AiD



no pudo sostener una infraestructura de concesión de subvenciones que pudiera ofrecer subvenciones a largo plazo a los movimientos. Más recientemente, la plataforma participativa de concesión de subvenciones Kwanda (recurso en inglés)

ha desarrollado una «aldea digital» con membresía mensual para permitir que múltiples organizaciones y programas reciban un flujo constante de subvenciones.

¿Es este el camino a seguir? ¿Cómo sería que un puñado de movimientos desarrollará una plataforma como esta de recaudación de fondos para desarrollar por sí mismos un flujo constante de recursos colaborativos? ¿Qué otros modelos se pueden desarrollar a través del aprendizaje y la reflexión en este conjunto de herramientas?

Gente Negra rica:

“Lo que ha cambiado es que hay mucha más gente Negra rica y adinerada, y sabemos quiénes son. Si estuviera pensando en estrategias para hoy, estaría mucho más enfocada en esa gente negra adinerada. Llegará un momento en el que tendremos que pedirles a aquellos de nosotros que lo logramos, que retribuyamos”.

Stella Dadzie

Conclusión

El objetivo de este conjunto de herramientas no es impedir que los movimientos Africanos, Afrodescendientes y Negros vuelvan a recibir subvenciones.

Principalmente, este conjunto de herramientas ofrece una oportunidad para explorar otras vías de financiación de los movimientos que pueden crear una distancia más saludable de la filantropía institucional y empujar el trabajo de los movimientos sociales Africanos, Afrodescendientes y Negros hacia una mayor libertad y menos restricciones.

Además de los casos prácticos que compartimos, hay un sinnúmero de otros ejemplos de personas en el continente y en la diáspora que se están enfocando en apalancar fondos para redistribuir.

A continuación se muestra una lista de algunas organizaciones a seguir y mantener la conversación



Economía descolonizadora

decolonisingeconomics.org/

@decolonisingeconomics on [Instagram](#) and [Facebook](#)

@DecolonisingE on [Twitter](#)



Fondo feminista negro

blackfeministfund.org/

@blackfeministfund on [Instagram](#)

@BlackFemFund on [Twitter](#)

Black Feminist Fund on [LinkedIn](#)



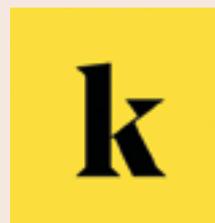
Diaspora Emergency Action & Coordination (DEMAC)

www.demac.org/

@DemacProject on [Twitter](#)

@demac.org on [Facebook](#)

DEMAC on [Youtube](#) and on [LinkedIn](#)



Kwanda

kwanda.co

@JoinKwanda on [Instagram](#) and [Twitter](#)

Recommended readings

La revolución no será financiada: Más allá del complejo industrial sin ánimo de lucro por ¡Incite! Mujeres de color contra la violencia (recurso en inglés)

A book by Incite! Women of Color Against Violence

Financiamiento feminista negro: El pésimo estado de la financiación de los movimientos feministas Negros y lo que les donantes pueden hacer al respecto

Por Hakima Abbas y Kellea Miller (recurso en inglés)





**Africans in
the Diaspora**

DESIGNED BY

**MULTI
TUDES**
coop